

ETTEVÕTLUS: Kogenud ja algajad viiakse kokku

Mentorklubi avardab silma- ja tutvusringi

■ Ettevõtjate mentorklubi lõpetasid teiste seas kaks välismaalast, kes kolisid Ida-Virumaale alles kolme aasta eest, aga on juba iseendale tööandjad. Mentorklubist said naised juurde nii kontakte kui teadmisi, mis aitavad siinses äri maailmas kanda kinnitada.

Ukrainast Jõhvi kolinud Liudmyla Fedotova saab kevadel Jõhvis elatud neli aastat. Ida-Virumaale tõi pere jalgpallitreenerist abikaasa töö.

Kohanesid kiiresti

"Roman kutsuti Sillamäe Kalevisse treeneriks [*praegu töötab ta Tallinnas Nõmme Kaljus – toim.*] ja meie lastega tulime kaasa," ütles Fedotova.

Pere seadis end sisse Jõhvis, poeg läks sinne vene põhikooli viiendasse klassi, tütar lasteaeda. "Tütar käib praegu keelekümblusrühmas ning tema plaanide panna eesti kooli. Lapsed kohanesid Eesti eluga kiiresti."

Ka Fedotova ei mäleta erilisi sisseelamise raskusi – kõige keerulisem on olnud harjuda sinise kliimaga.

"Romani elukutse tõttu kolisime ka Ukrainas ühest kohast teise ja mina kohanesin iga kord nende tingimustega, mis mind uues kohas ümbritsesid. Kui Eestisse tulime, teadsin, et saan end töötukassas arvele võtta. Kohe rääkisin, et tahan õppida eesti keelt, sest seda on vaja paremaks hakkamasaamiseks nii igapäevases elus kui tööl."

Lisaks eesti keele õppimisele läbis Fedotova töötukassa kaudu kosmeetiku kursuse Tallinnas. Juurde omandas ta veel massaažioskused. Baas kõige selle õppimiseks oli varasemast olemas – ta on lõpetanud Ukrainas meditsiinkolledži ja võinuks leiba teenida meditsiiniõena, aga läks hoopis pangatöölle, mida hiljem ka juurde õppis. Unistus töötada kosmeetikuna täitus alles nüüd.

Et olla iseenda peremees, pöördus Fedotova Ida-Viru ettevõtluskeskuse ja läbis alustava ettevõtja baaskoolituse. Seejärel asutas ta oma firma.

Hindamatu väärtusega

Fedotova tegutseb MilaCosmetology nime all Jõhvi kesklinnas L IluStudios. Kaugemas tulevikus on soov avada oma salong, aga esialgu on lihtsam rentida ruumi juba tegutsevas ilustuudios.

"Liigun edasi väikeste sammudega. Olen siin kandis uus ja ka valdkond on minule uus. Lihtsalt avada oma salong ja oodata seal kliente ei oleks olnud mõistlik. L IluStudios aga inimesed juba käivad. Ja need, kes tulevad sinna juuksurisse, avastavad ka minu teenuse."

Fedotova kasutab enda pildil hoidmiseks sotsiaalvõrgustikku ning klientide mugavaks teenindamiseks *online*-



Liudmyla Fedotova täitus Eestis unistus töötada kosmeetikuna.

MATTI KÄMÄRÄ

registreerimist. Ka siinset elukorraldust nimetab ta mugavaks.

"Ukrainas on bürokraatia väga keeruline, kuigi olukord tasapisi muutub. Siin on asjaajamine väga kiire ja see lihtsustab elu. Kõik on väga mugav, on tunda, et inimeste jaoks tehtud. Ka eesti keel hakkab siin elades tasapisi külge."

Mentorklubis osalemine oli Fedotovale hindamatu väärtusega eelkõige uute tutvuste loomisel. "Kõik kohtumised teiste ettevõtjatega olid väga huvitavad."

Palju nüansse

Huvitavaid kohtumisi ning mentorklubist saadud uusi kontakte ja praktilisi teadmisi toob esile ka Maria Kunevich, osahinguga Limitless Keeltekooll omanik. Temagi on Ida-Virumaal uustulnuk.

"Olin käinud Ida-Viru ettevõtluskeskuses konsultatsioo-

nil, et otsustada, millist ettevõtlusvormi valida. Kui hiljem pakuti mentorklubis osalemist, nõustusin kohe – mul puudus suhtlusringkond, kes pörkub kokku samade probleemidega nagu mina algaja ettevõtjana.

Väikese lapse kõrvalt, kes oli alguses neljakuune, õnnestus osaleda kõikidel kohtumistel peale ühe. Olen selle võimaluse üle väga rõõmus," rääkis Kunevich.

Ta lisas, et kõik kohtumised olid harivad, aga kõige olulisem oli tutvumine kohalike inimestega, kes andsid ideid ja praktilisi soovitusi, kui oli vaja veebilehte teha või õpetajat leida. "Nad soovitasid oma kogemusest, kuhu või kelle poole pöörduda. Inimesed on kas koos õppinud või lihtsalt tunnevad üksteist."

Kunevichil selline kohaliku eelis puudub. Ta on sündinud ja kasvanud Venemaal, õppinud Ameerikas ja Inglismaal

ning kolis Ida-Virumaale perekondlikel põhjustel.

"Mees, kes on samuti pärit Venemaalt, leidis siin huvitava töö. Tänapäeva maailmas on palju nüansse, mille järgi elukohta valitakse. Sõidetakse sinna, kus on töö huvitavam, lastel parem kasvada jne. Inglismaal oli mul tutvusringkonnas palju inimesi, kes olid sinna elama tulnud, aga ka selliseid, kes lahkusid."

Oma keeltekooll asutas Kunevich kaks aastat tagasi ja see oli tema tausta arvestades loogiline valik.

"Minu esimene haridus oli inglise ja saksa keele õpetaja, seejärel õppisin eksperimentaalset lingvistikat. Olen üle kümne aasta võõrkeeli õpetanud ja mul on tekkinud korralik kogemuste pagas. Kui ma töötukassasse pöördusin, küsiti kohe, kas ma ei tahaks oma keeltekooll rajada. Mulle pakuti võimalust osaleda ettevõtluse alustamise kursusel ja kir-



Euroopa Liit
Euroopa
Regionaalarengu Fond



Eesti
tuleviku heaks

LÕPPES KUUES MENTORKLUBI

Nelisteist algajat ettevõtjat õppis kuult kogemustega ettevõtjalt, kuidas äri maailmas edu saavutada.

Mentorklubi on ettevõtjate kohtumispaik, kus algajad ettevõtjad – nõustataavad – kohtuvad kogenud ettevõtjatega – mentoritega. Üheskoos õpitakse ja arenetakse, jagatakse kogemusi ja praktilisi nõuandeid ning saadakse uusi kontakte, selgitas Ida-Viru ettevõtluskeskuse ettevõtluskonsultant Kersti Liiva (pildil).

Seekordne, arvult kuues mentorklubi Ida-Virumaal algas aprillis ja sai piduliku punkti eelmisel nädalal. Kokku toimus kuus kohtumist, mille käigus külastati ka kohalikke ettevõtteid.

"Esimesed kaks kohtumist näitavad ära, kes hakkavad käima ja kes mitte. Mida aeg edasi, seda rohkem leiavad inimesed omavahel kontakti ja hakkavad aktiivsemalt suhtlema," rääkis Liiva.

Viimase mentorklubi seltskond kasvas sedavõrd kokku, et lõpetaimisel lepitati kokku juba järgmine, klubiväline kohtumine.

Liiva sõnul on kõikidele mentorklubidele iseloomulik nõustataavate silmanähtav areng.

"Alati, kui mentorklubi lõpeb, on näha, et osalejad on palju julgemad, aktiivsemad ja tahavad rohkem teada. Näen, et mentorklubist on kasu ja mõnele isegi väga suur kasu. Kõige suuremat kasu saavad need, kes võtavad programmi tõsiselt ja osalevad kõikidel üritustel."

Liiva lubas korraldada mentorklubi ka järgmisel aastal. Kui seekord oli töökeel vene keel, siis järgmise grupi puhul on see veel lahtine. "Kõigepealt tuleb teha taustauuring, milliseid ettevõtteid on meie piirkonnas viimasel aastal tehtud ja kas alustavate ettevõtjate seas on rohkem eesti või vene keelt rääkivaid inimesi."

Tänavune mentorprogramm toimus koostöös ettevõtluse arendamise sihtasutusega (EAS) ja Euroopa regionaalarengu fondi toel.



NÕUSTATAVAST MENTORIKS

Esimest korda oli mentorklubis kolm sellist osalejat, kes on kunagi alustanud nõustatavana ja jagasid nüüd oma kogemusi mentorina.

Õmlusteenuseid pakkuva osahinguga Talla Stiil omanik Tatjana Issajeva (pildil) kinnitas, et sai mentorklubist kasu mõlemas rollis.

"Kui olin nõustatav, siis korutati meile, et ei tasu takerduda piasasjadesse, vaid tuleb liikuda ikka edasi. Tekkisid uued tutvused, mõnest osalejast sai minu klient, nii et see oli igati tulemuslik."

Mentorina sai ta samamoodi palju ideid. "Elu on ju muidu selline, et töö, kodu, pood, aga kui eraldad aja teiste ettevõtjatega suhtlemiseks ning kuulad, kuidas nemad elavad, siis teed sellest hiljem oma järeldused."

Tatjana Issajevat hinnati kui tugevat mentorit, sest ta soovib end pidevalt arendada, on uuendusmeelne ja otsib uusi väljakutseid.

Mentorklubi korraldaja Kersti Liiva on tänulik kõigile mentoritele, kes käisid vabast tahtest ja oma kiire elustiili juures algajatele hoo- andmas. Nendeks olid veel Nadežda Mamedguseinova (OÜ El Sel), Julia Volkova (OÜ Honey Wolf), Aljona Melter (OÜ M&A Impresa), Aare Rebban (FIE Aare Rebban Peoteenindus) ja Raino Erlich (OÜ Alenda Trade).



jutada äriplaan, et saada alustava ettevõtja toetust."

Suur vastutus

Kunevich tões, et ühest küljest on Eestis väga lihtne ettevõtjaks hakata, sest bürokraatia on viidud miinimumini.

"Teisalt, kui sul pole ettevõtlusega tegelemise kogemust, siis sa ei kujuta algul ette, millega end seod. Paljudel on ju ettekujuutus, et oma äri on nii äge, käid tööl, kui tahad, ja võid üldse mitte minna. Tegelikult on oma äri küll tore, aga see on ka suur vastutus, mis ei lase rahulikult magada. Kogu aeg mõtled, kuidas mingit probleemi lahendada ja paremini teha. On palju nüansse, millest arusaamine tuleb ainult kogemusega."

Kunevich tunnistas, et iga päev toob uusi kogemusi ja väljakutseid.

"Kui alustasin, töötasin ise õpetajana ja mul kogunes üsna palju laste rühmi. Kui hakkasin sättima lapsehoolduspuhkusele, siis ma ei suutnud leida enda asemele õpetajat. Tekkis olukord, kus kliente oli, aga õpetajat polnud. Hiljem lahenes õpetaja leidmise küsimus, aga selle aja peale olid juba kliendid laiali jooksnud," naeris ta. "Või siis pakud enda meelest suurepärasid teenust, aga selgub, et kliendid tahtsid tegelikult midagi muud. Nii et on palju nüansse, millega pead arvestama."

Praegu pakub Kunevich ainult inglise keele õpet, aga tal on kavas haaret laiendada.

"Tahaks õpetada ka teisi keeli, näiteks eesti keelt inimestele, kes on Eestisse alles tulnud. Mul on palju ideid, kuidas neile keeleõpet efektiivsemalt korraldada."

SIRLE SOMMER-KALDA